

日刊建設工業新聞 購読とあわせてWebサイトをご利用ください。

オープンサイト
会員制サイト<http://www.decn.co.jp/>
<http://www.kensetsu-it.com/>

お問い合わせ先

購読に関すること TEL 03-3433-7152 FAX 03-3431-6301
広告に関すること TEL 03-3433-7154 FAX 03-3431-6301
記事に関すること TEL 03-3433-7161 FAX 03-3433-1042

情報お寄せください: mail-ed@decn.co.jp

日刊
連

木下 誠也

愛媛大学教授

英國などの西洋諸国では、発注者と受注者の間に

対立関係が生じやすく、特

に1970～80年代は、競

争激化に伴い安値で受注し

た企業が増額変更を求めて

訴訟に発展するケースが頻

発し、大きな社会的損失とな

った。
80～90年代には紛争が起

きにくい日本流ビジネスモ

デルが評価されるようにな

り、信頼と協業の関係を構

築しようとパートナリング

が導入されただけなく、

企業グループと長期にわた

り取引関係を継続するフレ

ームワーク合意による調達

4年間3・5億円(約53

0億円)の道路整備に導入

したのをはじめ、学校や病

院建設などにも幅広く用い

られた。民間工事では英國

空港公社(BAA)が02年

に総額43億円(約6500

億円)のピースロー空港第

この方式は、ある期間内

の発注予定案件に関する契

約額や契約相手の決定方法

などについて、発注側と受

注側があらかじめ包括的に

合意するものである。発注

側・受注側それぞれ単独・

複数のいずれでもよいフ

レームワークを拘束力のあ

る契約そのものとする方法

もあるが、多くのケースで

は拘束力をもたせず、その

方式が広く利用されるよう

になった。
英國のフレームワーク合

意方式についてみると、公

共工事では02年に道路庁が

5ターミナル建設に5カ年

のフレームワークを適用し

た事例が有名である。この

ほか多くの民間工事で同様

の方が採用されている。

後の実際の調達の際にあらかじめ合意した条件に基づいて契約を締結する。

発注者は、フレームワーク合意に参加した企業をフレームワークとしておいてその企業の中から合意時点で定めた条件に従って契約相手を決定できる。例えば企業を順位付けしておき、個々の契約はその順に従って行う方法や、総額または総数のうち

3者以上とし、期間は原則として4年以内としている。

式である。

わが主に用

てやす

日本流を目指したフレームワーク調達

この方式は、ある期間内のシェアをあらかじめ決めておき、そのシェアに従つて契約する方法がある。ブ

ールした企業の中に所定の

要件を満たす企業が複数存

在する場合は指名競争入札

などを行うことになる。

この方式は、ヨーロッパ

の手続きによる手続きが必要となる。

この方式のメリットとし

ては、発注者・受注者双方

が、両者間の長期的良好な

関係を維持することができ

る。必要なときに速やかに

各契約をすることが可能で

あり、良質なモノを予算の

うまく使

て検討す

のシェアをあらかじめ決めておき、そのシェアに従つて契約する方法がある。ブルした企業の中に所定の要件を満たす企業が複数存在する場合は指名競争入札などを行うことになる。

この方式は、ヨーロッパの手続きによる手続きが必要となる。この方式のメリットとしては、発注者・受注者双方が、両者間の長期的良好な関係を維持することができるので、必要なときに速やかに各契約をすることが可能であり、良質なモノを予算の範囲内で調達しやすい。受